

Mimikscouting

**Kunden lesen – der Booster
für DEINEN Vertrieb!**



Mimikscouting

Worum geht's?



Was ist Mimikscouting?

Als Mimikscout kennst und kannst Du...

- ✓ die **Warn-** und **Wunschsignale** für jede Verkaufsphase,
- ✓ 7 mimische **Einwandsignale**,
- ✓ 3 mimische **Vorwandsignale**,
- ✓ dass der **Kunde** dir nicht die **Wahrheit** sagt,
- ✓ und was dein **Kunde** wirklich will!



Was ist Mimikscouting? Ein Überblick.

Die Mimik ist der Bereich der Körpersprache, der am meisten erforscht ist.

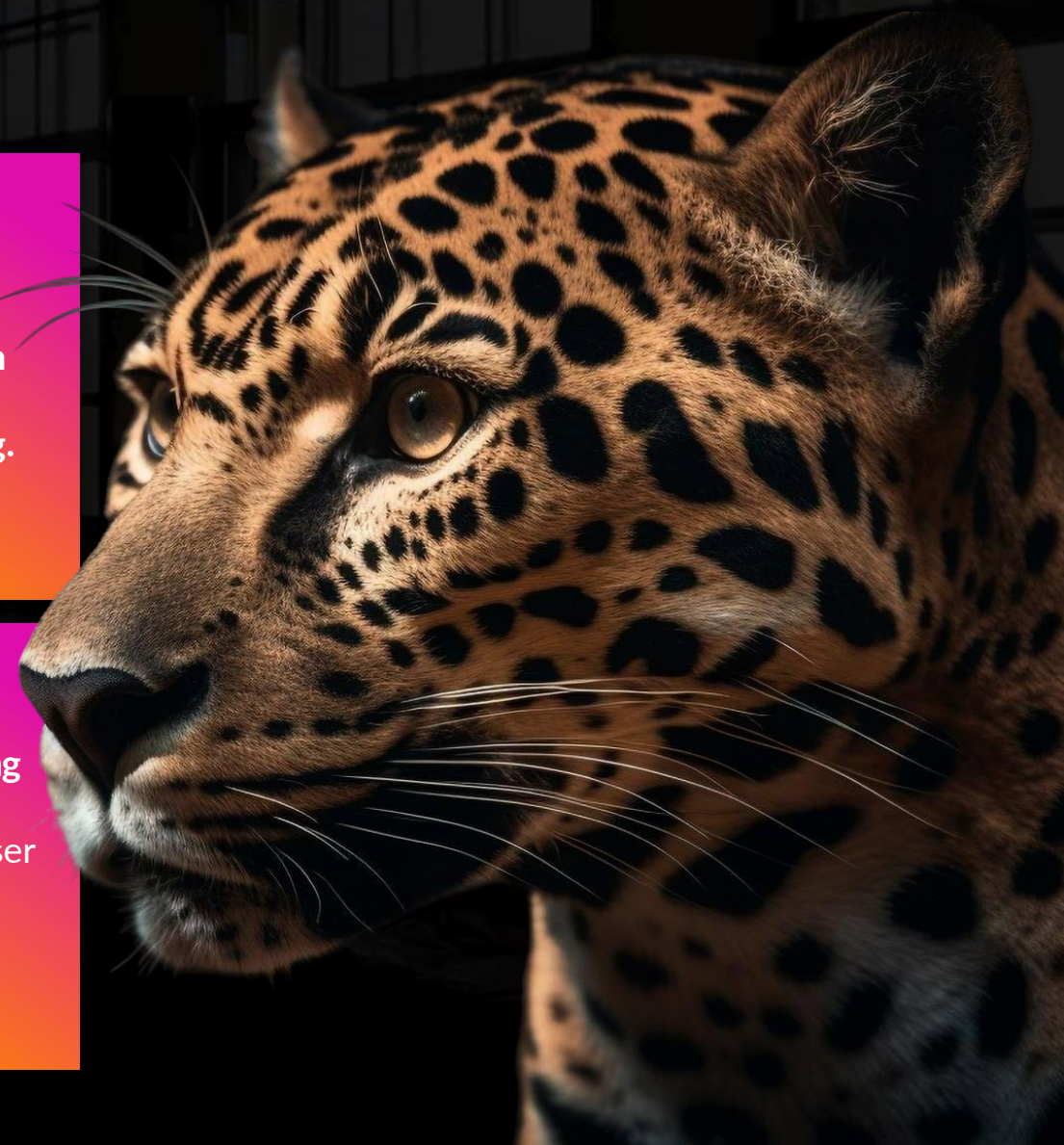
Mimikscouting bezeichnet die **Fähigkeit, mimische Signale des Gegenübers präzise wahrzunehmen**, darauf zu reagieren.

Sie basiert auf **wissenschaftlichen Erkenntnissen der Emotionsforschung**.

Die Mimik ist der ehrlichste Teil der Körpersprache, da viele **mimische Reaktionen unbewusst und blitzschnell** ablaufen.

Mikroexpressionen verraten echte Emotionen, selbst wenn jemand versucht, sie zu verbergen.

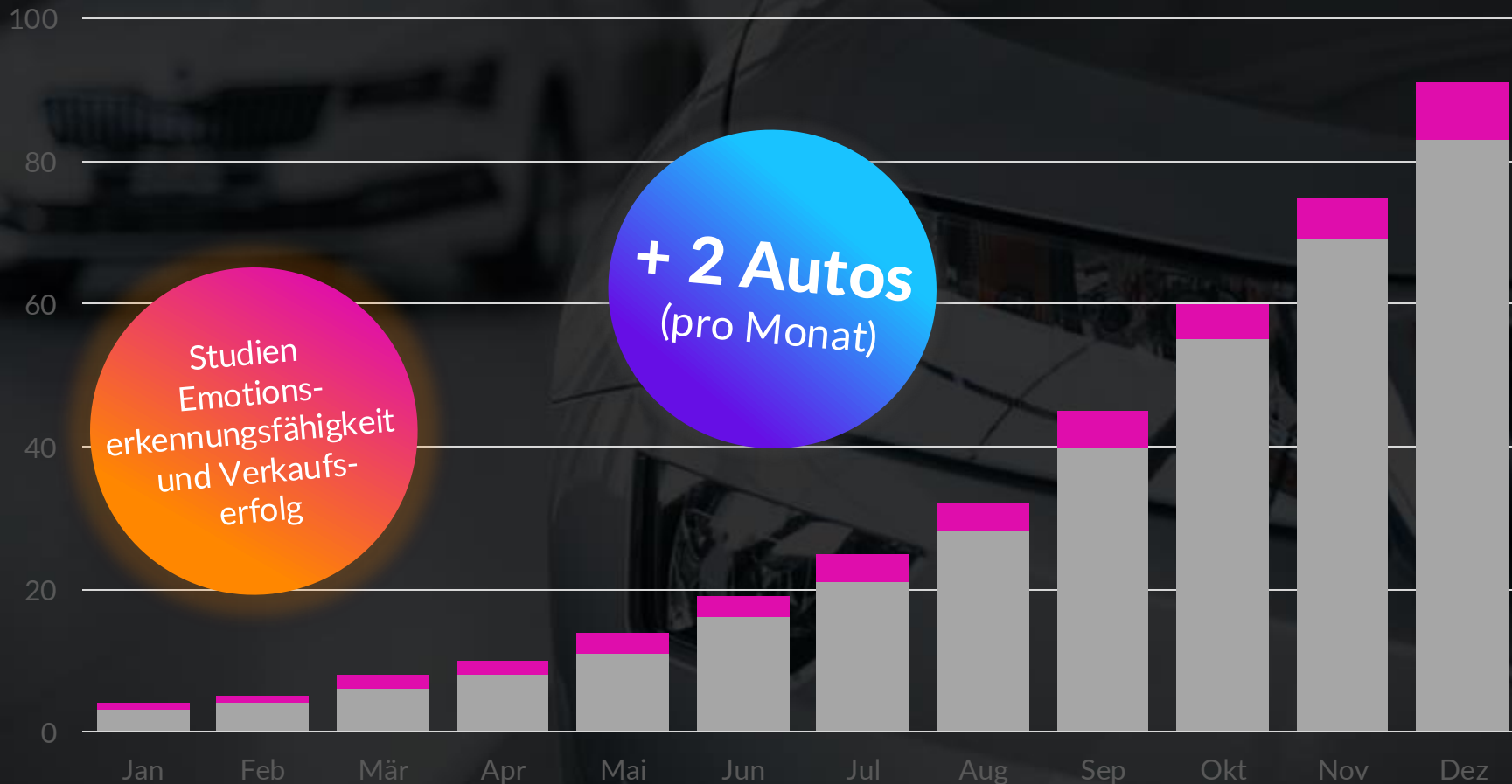
Menschen, die in **Mimikscouting** trainiert sind, können deutlich besser **wahre Emotionen und Täuschungen erkennen**.



Mimikscouting ist kein Hokus Pokus



Hohe Emotionserkennungsfähigkeit = mehr Verkaufserfolg



Steigere deine Vertriebsergebnisse als Mimikscout!



Was erwartet dich in den nächsten 6 Monaten?

Deine Lernreise zum Mimikscout

Kick Off & Start (online)

- Zeit: 3 Std. live aus Streaming-Studio
- Aufbau und Struktur der Module, Kapitel, Etappen, Lern-Dashboard
- Wie funktioniert selbstgesteuertes Lernen am besten?
- Q&A

Kurs 2 (online)

- Zeit: ca. 2 Std. und 5 Einheiten:
- Grundlagen & Kernmotive Motivkompass
- Was sind Primäremotionen?
- Was sind Motivationsrichtungen?
- Was ist die Motivsprache?
- Welche Motivationssysteme gibt es?

Kurs 4 (online)

- Zeit: 3, 5 Std. und 2 Einheiten
- Training Emotionserkennung
- Wenn Du noch mehr wissen willst zu Emotionserkennung
- Alle Emotionen auf einen Blick
- Angst, Überraschung, Ekel, Ärger...

Kurs 6 (online)

- Zeit: 4 Std. live aus Streaming-Studio
- Wiederholung der Inhalte
- Feedback
- Praxissimulationen
- Reflexion in der Peergroup

Abschluss (präsenz)

- Zeit: 1 Tag in Präsenz:
- Reflexion mit Peergroup
- Feedback der Coaches
- Abschlusstest
- Zertifikatsübergabe
- Feiern!

Kurs 1 (online)

- Zeit: 6 Std und 4 Einheiten:
- Was ist Mimikscouting die Grundlagen
- Fokus: Mikroexpression
- Dreiklang der Emotionen
- Wahrnehmungsprozess - Grundlagen

Kurs 3 (präsenz)

- Zeit: 2 Tage in Präsenz:
- Beobachten & Wahrnehmungsprozess
- Analyse von Mimik in der Bewegung
- Training der mimischen Einwandsignale
- Feedback

Kurs 5 (online)

- Zeit: 1,5 Std. und 3 Einheiten:
- Einsatz im Vertrieb
- Wahrnehmungsprozess im Kundengespräch
- Lügen erkennen - Hinweise statt Beweise

Deine persönliche Mediathek

- 24 Std. 7 Tage die Woche verfügbar
- Zusätzliche und nützliches rund um Themen Mimik und Körpersprache

**Zertifizierung
Mimikscout**

Was ist Mimikscouting?

Wie erkennst du Primäremotionen?



Was ist Mimikscouting?

Wie erkennst du mimische Einwandsignale?



Was ist Mimikscouting?

Was sind Mikroexpressionen und wie erkennst du sie?

- kurze bio-psycho-soziale Reaktionen,
- Erfordern meist sofortige Handlung
- treten unwillentlich auf,
- sehr schwer nachzuahmen,
- Superschnelle Informationsverarbeitungs-Systeme
- 500 ms im Gesicht!

Teste hier deine
Emotionserkennungsfähigkeit!

- 500 ms!



Deine Investition

Mimikscout Vertrieb

ab 1.490,- € zzgl. MwSt

Jetzt
Beratungs-
gespräch
vereinbaren

Ein starkes Fundament – flexibel für DEINE Ziele

Unser Angebot basiert auf erprobten, praxisorientierten Qualifikationspaketen, die sich sofort einsetzen lassen.

Gleichzeitig bleiben wir flexibel: Inhalte, Formate und Schwerpunkte lassen sich individuell anpassen – für maximale Wirkung in Deinem Vertrieb!

Alles inklusive – für DEINEN Vertriebserfolg:

Im Preis enthalten sind sämtliche Unterlagen, interaktive Inhalte auf unserer Lernplattform sowie weiterführende Materialien. So hast DU alles, was DU brauchst – kompakt und bequem aus einer Hand.

Maßgeschneiderte Lösungen für Vertriebsteams

DEIN Team hat besondere Anforderungen? Mit unserer individuellen Inhouse-Qualifikation holst DU genau das raus, was wirklich zählt – praxisnah, branchenspezifisch und direkt einsetzbar.

Inhouse-
Teams
990,- €



Schreib auch Du mit uns deine vertriebliche Erfolgsgeschichte

Unsere Partner, die uns vertrauen.

AIRBUS

Gegenbauer



STARKE
OBJEKTEINRICHTUNGEN

**eter
max**

CITIPOST¹
Bringt mehr als man denkt.

DDV  **MEDIEN
GRUPPE**

T


Hamburg

 **Boehringer
Ingelheim**


POST
MODERN

SBB

 **HEXAGON**


LAND
BRANDENBURG



ALSO

 **MADSACK**

 **KONRAD
ADENAUER
STIFTUNG**

UGW 


Techniker Krankenkasse

MSC  **Software**

Emperra®
E-Health Technologies

 **PFALZKOM**
Pfalzwerke Gruppe

 **PohlCon**

goingsoft®

 **LOTTO**®
Brandenburg

 **bintec elmeg**



 **vodafone**

 **UVB**
UNTERNEHMENSVERBÄNDE
BERLIN-BRANDENBURG

Kundenstimmen



LARS REHMANN

„Als Geschäftsführer steht man in puncto Vertrieb wesentlich unter Druck. Steigende Kosten am Markt und gleichzeitig Margendruck. Das heißt hohe Effizienz und Produktivität des Vertriebes sind mit den wichtigsten Faktoren. Bei der Unterstützung zu diesen beiden Punkten trägt Dotama seit Jahren bei.

Sie schaffen es, unserem Vertriebsteam Handwerkszeug an die Hand zu geben, um die Ergebnisse Jahr für Jahr zu steigern. Die positive Grundhaltung, der permanenter Lernwille und respektvoller Umgang ermöglichen die vertrauensvolle Zusammenarbeit.“



DR. JANKO SCHILD

"Wir suchten eine neue Lösung für unsere Auswahlverfahren. Das Team von Dotama verfolgt einen pragmatischen und zielführenden Ansatz. Ressourcenoptimierte Arbeitsweise und flexible Preismodellierung, welche an die Unternehmensstruktur und die Möglichkeiten ideal angepasst sind. Hoch kompetentes und klug agierendes Team mit sehr fundierter Expertise. Dazu kommt noch die angenehme und freundliche Arbeitsatmosphäre mit „Zug zum Tor“. Das macht Spaß!"



DIRK HAGNER

"Ich arbeite inzwischen seit vielen Jahren mit Dotama und Michael Maier zusammen. Er hilft mir und meinen Teams sich vertrieblich auszurichten, weiterzuentwickeln und 'Sales-Kniffe' zu erlernen. Die Kommunikation mit ihm als 'Kommunikations-Papst' ist unkompliziert, auf den Punkt, ergebnisorientiert und sympathisch. Das Feedback zu seinen Workshops waren immer hervorragend."

Melde dich an!

Wir beraten dich gern!

Jetzt
Beratungstermin
vereinbaren!



Adresse

Goerzallee 299
14167 Berlin



Kontakt

+49 (0)30/ 3330 836-30
info@dotama.de



Social Media

[instagram.com/dotama_berlin/](https://www.instagram.com/dotama_berlin/)
de.linkedin.com/company/dotama

